



ASPECTOS GENERALES DE LAS OPERACIONES DE ADQUISICIÓN DE EMPRESAS

- I. LA DIVERSIDAD Y VERSATILIDAD JURÍDICA DE LAS OPERACIONES DE ADQUISICIÓN DE EMPRESAS
- II. LOS PROBLEMAS DE INFORMACIÓN E INCERTIDUMBRE ECONÓMICA EN LA COMPRAVENTA DE EMPRESAS
- III. LOS CONTRATOS DE ADQUISICIÓN COMO INSTRUMENTOS DE ASIGNACIÓN Y REPARTO DE RIESGOS
- IV. LOS PROBLEMAS DE CUMPLIMIENTO Y EJECUCIÓN DE LOS CONTRATOS DE ADQUISICIÓN
- V. LA ESPECIALIDAD DE LOS PROCESOS DE ADQUISICIÓN DE SOCIEDADES COTIZADAS
- VI. BIBLIOGRAFÍA

LA DUE DILIGENCE LEGAL PREVIA A LA ADQUISICIÓN DE EMPRESA

- I. INTRODUCCIÓN
- II. DELIMITACIÓN CONCEPTUAL
- III. LA PRÁCTICA DE LA DUE DILIGENCE
- IV. UTILIDADES DE LA DUE DILIGENCE EN EL PROCESO DE COMPRAVENTA DE EMPRESA
- V. BIBLIOGRAFÍA

LOS TRATOS PRELIMINARES, CARTAS DE INTENCIONES, OFERTAS VINCULANTES Y NO VINCULANTES. SU PROBLEMÁTICA CONTENCIOSA

- I. INTRODUCCIÓN
- II. LOS TRATOS PRELIMINARES
- III. CARTAS DE INTENCIONES
- IV. DEBERES DE CONDUCTA EN LA FASE DE TRATOS PRELIMINARES. EN PARTICULAR; LA RUPTURA DE LOS TRATOS PRELIMINARES
- V. LA OFERTA CONTRACTUAL
- VI. BIBLIOGRAFÍA

LA FINANCIACIÓN DE LA ADQUISICIÓN DE EMPRESAS. FINANCIACIÓN BANCARIA Y VÍA MERCADO DE CAPITALES

- I. INTRODUCCIÓN
- II. CONCEPTO Y TIPOLOGÍA
- III. ESTRUCTURA DE LAS OPERACIONES DE LBO
- IV. FINANCIACIÓN BANCARIA
- V. FINANCIACIÓN VÍA MERCADO DE CAPITALES
- VI. BIBLIOGRAFÍA

LAS OPERACIONES SOBRE «ACTIVOS ESENCIALES»; ARTÍCULOS 160 F) Y 511 BIS DE LA LEY DE SOCIEDADES DE CAPITAL

- I. INTRODUCCIÓN. LA INEXISTENCIA DE UN CONSENSO SOBRE EL MODELO IDÓNEO DE ASIGNACIÓN COMPETENCIAL INTERORGÁNICA
- II. BREVE REFERENCIA AL PANORAMA COMPARADO SOBRE LAS REGLAS EXISTENTES EN MATERIA DE DECISIÓN CORPORATIVA SOBRE «ACTIVOS ESENCIALES»;
- III. EL MARCO REGULATORIO ESPAÑOL. EL PRESUPUESTO DE HECHO DE LAS NORMAS SOBRE «ACTIVOS ESENCIALES»;
- IV. UNA APROXIMACIÓN CUALITATIVA: LOS GRUPOS DE CASOS
- V. EL CRITERIO CUANTITATIVO Y EL CONTENIDO DE LA (DOBLE) REGLA DE PRESUNCIÓN
- VI. UN APUNTE SOBRE LOS REQUISITOS DE QUORUM Y MAYORÍA NECESARIOS PARA ADOPTAR EL ACUERDO POR LA JUNTA
- VII. MI TESIS SOBRE LA INEFICACIA MERAMENTE INTERNA DEL ACTO EXTRALIMITADO. DOCTRINA DE LA DGRN
- VIII. BIBLIOGRAFÍA

LA ACTUACIÓN DEL ÓRGANO DE ADMINISTRACIÓN EN LA COMPRA Y VENTA DE LA SOCIEDAD: LOS CONFLICTOS DE INTERÉS

- I. INTRODUCCIÓN
- II. ACTUACIÓN DE LOS ADMINISTRADORES Y CONFLICTO «VERTICAL»; EN LA COMPRA Y VENTA DE EMPRESAS
- III. ACTUACIÓN DE LOS ADMINISTRADORES Y CONFLICTO «HORIZONTAL»; EN LA COMPRA Y VENTA DE EMPRESAS
- IV. CONCLUSIÓN

ASISTENCIA FINANCIERA Y COMPRA DE EMPRESA

- I. INTRODUCCIÓN
- II. ELEMENTOS DEL SUPUESTO LEGAL

- III. SUPUESTOS ESPECIALES
- IV. LAS COMPRAS APALANCADAS
- V. NATURALEZA ABSOLUTA DE LA PROHIBICIÓN Y LA SANCIÓN DE NULIDAD
- VI. EXCEPCIONES LEGALES A LA PROHIBICIÓN GENERAL
- VII. BIBLIOGRAFÍA
- EL CONTRATO DE COMPRAVENTA DE ACCIONES
- I. INTRODUCCIÓN
- II. LOS ELEMENTOS ESENCIALES DEL CONTRATO DE COMPRAVENTA
- III. PRECIO
- IV. LA CONSUMACIÓN DE LA COMPRAVENTA
- V. ASIGNACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE RIESGOS
- VI. OBLIGACIONES ACCESORIAS. EN PARTICULAR: LOS CONTRATOS DE DEPÓSITO EN GARANTÍA, LOS CONTRATOS DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS TRANSITORIOS, LAS OBLIGACIONES DE NO COMPETENCIA, LOS PACTOS PARASOCIALES Y LOS ACUERDOS COMPLEMENTARIOS
- VII. LA RESOLUCIÓN DEL CONTRATO DE COMPRAVENTA
- VIII. CLÁUSULAS DE CIERRE Y ANEXOS
- IX. BIBLIOGRAFÍA
- EL CONTRATO DE COMPRAVENTA DE ACTIVOS
- I. INTRODUCCIÓN
- II. PRINCIPALES DIFERENCIAS ENTRE LA COMPRAVENTA DE ACCIONES Y LA COMPRAVENTA DE ACTIVOS
- III. VENTAJAS E INCONVENIENTES DE LA COMPRAVENTA DE ACTIVOS
- IV. LA COMPRAVENTA DE ACTIVOS COMO NEGOCIO COMPLEJO
- V. LOS ELEMENTOS ESENCIALES DEL CONTRATO DE COMPRAVENTA DE ACTIVOS
- VI. EL PRECIO
- VII. LA EFICACIA DE LA COMPRAVENTA
- VIII. DISTRIBUCIÓN DE RIESGOS
- IX. BIBLIOGRAFÍA
- LAS MANIFESTACIONES Y GARANTÍAS EN LOS CONTRATOS DE COMPRAVENTA DE EMPRESAS
- I. INTRODUCCIÓN
- II. CONCEPTO Y CARACTERÍSTICAS PRINCIPALES DE LAS CLÁUSULAS DE MANIFESTACIONES Y GARANTÍAS
- III. FUNCIONES DE LAS MANIFESTACIONES Y GARANTÍAS
- IV. TIPOLOGÍA DE MANIFESTACIONES Y GARANTÍAS, Y REMEDIOS FRENTE A SU INCUMPLIMIENTO
- V. CONCLUSIONES
- VI. BIBLIOGRAFÍA
- LOS AJUSTES DE PRECIO EN LOS CONTRATOS DE COMPRA DE EMPRESAS
- I. INTRODUCCIÓN
- II. CONSIDERACIONES JURÍDICAS A PROPÓSITO DE LOS AJUSTES DE PRECIO
- III. LOS MÉTODOS DE VALORACIÓN DE EMPRESAS COMO PUNTO DE PARTIDA DE LOS AJUSTES DE PRECIO
- IV. AJUSTE MEDIANTE CUENTAS DE CIERRE
- V. LOCKED BOX
- VI. BIBLIOGRAFÍA
- OFERTAS PÚBLICAS DE ADQUISICIÓN DE VALORES (I)
- I. INTRODUCCIÓN
- II. OFERTA PÚBLICA DE ADQUISICIÓN CUANDO SE ALCANZA EL CONTROL
- III. LA OFERTA PÚBLICA DE ADQUISICIÓN POR EXCLUSIÓN DE NEGOCIACIÓN
- IV. LA OFERTA PÚBLICA DE ADQUISICIÓN POR REDUCCIÓN DE CAPITAL MEDIANTE LA ADQUISICIÓN DE ACCIONES PROPIAS
- V. LA OFERTA VOLUNTARIA
- VI. BIBLIOGRAFÍA
- OFERTAS PÚBLICAS DE ADQUISICIÓN DE VALORES (II)
- I. CONTRAPRESTACIÓN Y GARANTÍAS DE LA OFERTA
- II. INICIACIÓN, TRAMITACIÓN, ACEPTACIÓN Y LIQUIDACIÓN DE LA OPA
- III. EL INFORME DEL ÓRGANO DE ADMINISTRACIÓN Y EL DEBER DE PASIVIDAD DE LA SOCIEDAD AFECTADA
- IV. LIMITACIONES A LA ACTUACIÓN DEL OFERENTE
- V. IRREVOCABILIDAD, MODIFICACIÓN Y CESACIÓN DE LOS EFECTOS DE LA OFERTA
- VI. LAS OFERTAS COMPETIDORAS
- VII. LAS COMPRAVENTAS FORZOSAS
- VIII. RÉGIMEN SANCIONADOR DE LAS OPAS Y SUSPENSIÓN DE DERECHOS POLÍTICOS
- IX. BIBLIOGRAFÍA
- LA UTILIZACIÓN DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS EN LAS TOMAS DE CONTROL DE EMPRESAS
- I. INTRODUCCIÓN: LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS
- II. OPCIONES, FUTUROS Y SWAPS

- III. CONTROL DE LA UTILIZACIÓN DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS PARA ESTA FINALIDAD
- IV. EL PROBLEMA DEL VOTO VACÍO
- V. BIBLIOGRAFÍA
- LA VENTA DE LA EMPRESA EN EL CONCURSO DE ACREEDORES
- I. INTRODUCCIÓN
- II. LAS ALTERNATIVAS PARA LA VENTA DE UNA UNIDAD PRODUCTIVA EN LA LEY CONCURSAL
- III. LA ENAJENACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA AL AMPARO DEL ARTÍCULO 43 DE LA LEY CONCURSAL
- IV. CONCLUSIONES
- V. BIBLIOGRAFÍA
- LAS CLÁUSULAS DE RESOLUCIÓN DE DISPUTAS EN LOS CONTRATOS DE COMPRAVENTA DE EMPRESAS
- I. INTRODUCCIÓN
- II. LAS CLÁUSULAS DE SUMISIÓN A LA JURISDICCIÓN
- III. LAS CLÁUSULAS DE SUMISIÓN A ARBITRAJE
- IV. LAS CLÁUSULAS ESCALONADAS O MULTI-TIER
- V. CLÁUSULAS HÍBRIDAS
- VI. CONCLUSIÓN
- VII. BIBLIOGRAFÍA
- LA FUSIÓN DE SOCIEDADES
- I. LA FUSIÓN COMO UNA DE LAS MODIFICACIONES ESTRUCTURALES DE LAS SOCIEDADES MERCANTILES
- II. CONCEPTO DE FUSIÓN
- III. CLASES DE FUSIÓN
- IV. RÉGIMEN JURÍDICO APLICABLE A LA FUSIÓN DE SOCIEDADES
- V. EFECTOS DE LA FUSIÓN SOBRE LOS SOCIOS Y LOS TERCEROS
- VI. EL PROCEDIMIENTO PARA LA FUSIÓN DE SOCIEDADES
- VII. BIBLIOGRAFÍA
- LAS FUSIONES APALANCADAS (ART. 35 DE LA LEY SOBRE MODIFICACIONES ESTRUCTURALES)
- I. INTRODUCCIÓN
- II. ANTECEDENTES. RELACIÓN CON LA PROHIBICIÓN DE ASISTENCIA FINANCIERA
- III. ÁMBITO DE APLICACIÓN DEL ARTÍCULO 35 DE LA LEY SOBRE MODIFICACIONES ESTRUCTURALES
- IV. ESPECIALIDADES DE LAS FUSIONES APALANCADAS
- V. BIBLIOGRAFÍA
- FUSIÓN TRANSFRONTERIZA INTRACOMUNITARIA
- I. INTRODUCCIÓN
- II. CONCEPTO DE FUSIÓN TRANSFRONTERIZA
- III. PRINCIPIOS RECTORES DEL PROCEDIMIENTO
- IV. FASES DEL PROCEDIMIENTO DE FUSIÓN TRANSFRONTERIZA
- V. BIBLIOGRAFÍA
- ESCISIÓN. ALGUNAS CONSIDERACIONES PRÁCTICAS
- I. INTRODUCCIÓN
- II. SUCESIÓN UNIVERSAL Y CONTRATOS SUJETOS A DERECHO EXTRANJERO
- III. CONSIDERACIONES SOBRE LA FECHA DE EFECTOS DE LA ESCISIÓN
- IV. ESCISIONES SIMPLIFICADAS
- V. BIBLIOGRAFÍA
- LA CESIÓN GLOBAL DE ACTIVO Y PASIVO
- I. INTRODUCCIÓN
- II. EVOLUCIÓN DE LA FIGURA Y DERECHO COMPARADO
- III. FUNCIONES ECONÓMICAS DE LA CESIÓN GLOBAL
- IV. VENTAJAS E INCONVENIENTES DE LA CESIÓN GLOBAL
- V. ELEMENTOS DE LA CESIÓN GLOBAL
- VI. PROTECCIÓN DE SOCIOS Y ACREEDORES
- VII. PROCEDIMIENTO DE CESIÓN GLOBAL
- VIII. CESIÓN GLOBAL Y TRANSMISIÓN DE EMPRESA
- IX. RÉGIMEN FISCAL DE LA CESIÓN GLOBAL
- X. BIBLIOGRAFÍA
- EL CONTROL DE LAS CONCENTRACIONES ECONÓMICAS POR LAS AUTORIDADES DE DEFENSA DE LA COMPETENCIA
- I. INTRODUCCIÓN
- II. EL CONCEPTO DE CONCENTRACIÓN ECONÓMICA
- III. LA OBLIGACIÓN DE NOTIFICAR
- IV. REMISIÓN DE ASUNTOS ENTRE LA COMISIÓN EUROPEA Y LAS AUTORIDADES NACIONALES DE LOS ESTADOS MIEMBROS
- V. BIBLIOGRAFÍA
- ASPECTOS PROCEDIMENTALES Y PRÁCTICOS EN RELACIÓN CON LAS FUSIONES Y ADQUISICIONES DE EMPRESAS

SOMETIDAS AL CONTROL DE CONCENTRACIONES

I. INTRODUCCIÓN

II. PROCEDIMIENTO APLICABLE A LAS OPERACIONES DE CONCENTRACIÓN QUE SUPERAN LOS UMBRALES DE NOTIFICACIÓN COMUNITARIOS O NACIONALES.

III. OBLIGACIÓN DE SUSPENDER LA EJECUCIÓN DE UNA OPERACIÓN DE CONCENTRACIÓN SUJETA A NOTIFICACIÓN

IV. CONTROL JURISDICCIONAL

V. OTROS ASPECTOS DE LA TRANSACCIÓN QUE PUEDEN SER EXAMINADOS EN EL MARCO DEL PROCEDIMIENTO DE CONTROL DE CONCENTRACIONES. RESTRICCIONES ACCESORIAS

VI. EL REFLEJO DEL PROCEDIMIENTO DE CONTROL DE CONCENTRACIONES EN LA DOCUMENTACIÓN CONTRACTUAL

VII. BIBLIOGRAFÍA

LA CONTABILIDAD EN LA ADQUISICIÓN DE EMPRESAS

I. INTRODUCCIÓN

II. LA NORMATIVA CONTABLE

III. LA ESTRUCTURA FINANCIERA

IV. MÉTODOS CONTABLES APLICADOS EN LAS ADQUISICIONES DE EMPRESAS

V. OTROS ASPECTOS CONTABLES

VI. BIBLIOGRAFÍA

ASPECTOS FISCALES DE LAS ADQUISICIONES DE EMPRESAS

I. INTRODUCCIÓN

II. FISCALIDAD DE LAS FORMAS MÁS HABITUALES DE ADQUISICIÓN DE EMPRESAS

III. BREVES APUNTES SOBRE LAS OPERACIONES DE ADQUISICIÓN DE EMPRESAS REALIZADAS BAJO EL RÉGIMEN DE «NEUTRALIDAD FISCAL»

IV. CIERTAS CUESTIONES PRÁCTICAS DE LA FISCALIDAD DE LA ADQUISICIÓN DE EMPRESAS

V. BIBLIOGRAFÍA

ASPECTOS LABORALES DE LAS ADQUISICIONES DE EMPRESAS

I. INTRODUCCIÓN

II. LA SUCESIÓN DE EMPRESA. OPERACIONES DE ACCIONES FRENTE A OPERACIONES DE ACTIVOS

III. RÉGIMEN JURÍDICO LABORAL DE LAS OPERACIONES DE ACTIVOS

IV. RÉGIMEN JURÍDICO LABORAL DE LAS OPERACIONES DE ACCIONES

V. OPERACIONES EN RELACIÓN CON EMPRESAS EN CONCURSO DE ACREEDORES

VI. ESPECIALIDADES DEL PERSONAL DE ALTA DIRECCIÓN

VII. BIBLIOGRAFÍA

CONSIDERACIONES JURÍDICO-ADMINISTRATIVAS EN RELACIÓN CON LAS FUSIONES Y ADQUISICIONES DE EMPRESAS: SECTORES REGULADOS Y CONDICIONANTES GENERALES

I. INTRODUCCIÓN Y PLANTEAMIENTO

II. OPERACIONES EN SECTORES REGULADOS

III. OTRAS ACTIVIDADES SUJETAS A AUTORIZACIÓN

IV. FUSIONES Y ADQUISICIONES DE CONTRATISTAS DE LAS ADMINISTRACIONES PÚBLICAS

V. CONDICIONANTES DERIVADOS DE LA UTILIZACIÓN Y EXPLOTACIÓN DEL DOMINIO PÚBLICO

VI. SUBVENCIONES O AYUDAS PÚBLICAS